



# Steven Goh

SG Muar AOA



## 个人简介

- 中学毕业后就想自己当老板的 Steven, 曾在家私胶水(Furniture Adhesive)公司工作了7年。这7年的目的是为了累积社会经验, 人脉和创业资金。在一次偶然的机遇下, 通过当时的女友 (现在老婆) 认识了SG (Super Group) 这个大家庭。从而选择了加入SG, 在保险业创业。

## 给新人的建议

- 保险也许不是你梦想的行业, 但在保险行业却能够完成你许多的梦想。
- 当你还未看到成果的时候, 千万别放弃。因为成功是给坚持到最后的胜利者。

## 经历过的挑战与客户的过程。

- Steven 选择在他的家乡(Kundang Ulu) 开始他的保险行业。一直以来在家乡都给村民留下好印象的Steven, 并没有得到亲戚和村民的支持。而是选择了陌生市场来开启保险之路。因为这段期间, 村民都抱着观察的态度。毕竟大家对保险行业都抱着负面的看法。经过了三年的观察后, 也顺利得到一些村民的认可和支

## 创业致今, 保险是否寸步难行?

- 开始创业时, 就认定保险是终身事业的 Steven, 因为具备了一些才能, 亲和力和交际能力。曾经得到了一些偏门老板赏识。但Steven遵从了长辈的教导, 也是他的原则——君子爱财, 取之有道。所以谢绝了老板的邀请。
- Covid-19的到来, 影响了整个作业模式和招聘计划。因为一直以来习惯的线下模式都被停止了。很庆幸生长在SG里环境里, 让我们一步一步的走向新常态, 一步一步的前进及完成目标。



采访者: 史瀛中 YJ Sae  
时间: 2.20-2.50  
日期: 3/12/2021