

CHENG CHIAN YAN FONG (CCYF)

UNIT MANAGER



个人资料

中学时期搬去Kota Tinggi, 接着2000年在UKM毕业, study in development science。毕业后就去了新加坡开启打工生涯。半年后发现打工生活并不是自己想要的, 日子很忙, 很难想象以后的日子都在打工。然后在一次的机缘巧合下, 自己的servicing agent 邀请来Super Group参加活动, 顺便看看SG的环境, 这才开始接触寿险这行业。现在是住在新加坡, 可是在新山工作。

几时加入和为什么加入寿险?

2000年12月12号contracted, 到现在有了20年的经验, 也拿过long service award。

有想要创业, 因为本身喜欢吃甜品, 希望可以开一个厂, 可以把甜品都包装成即时食品。Jone Cheong及IO说过想要创业之前必须要有资金, 要学, 要懂得累积财富等等, 而SG可以提供学习, 有很多年轻人, 寿险行业本身有存在的价值。所以才开始接触了寿险这行业, 希望赚到了钱可以去完成梦想, 可以像鲤鱼跳龙门。



采访者: 张鸣蕙

时间: 8.00- 9.00 pm

日期: 17-12-2021

在这个行业收获了什么?

收获了100%的掌控权, 生意可以自己完成, 时间可以自己做主, CCYF本人很喜欢旅行, 这个行业提供了很flexible的时间与收入。

什么人适合做保险?

心理素质要高, 要有一定的欲望, 要认定寿险行业, 不容易放弃的人, 要有一定的坚持与毅力。创业虽然不简单, 但是慢慢磨练就会成功。

有什么建议给新人?

我们都不知道自己适不适合这行业, 也不知道自己有什么潜能, 但是我们需要勇敢去尝试, 这个行业可以看到自由度, 我们需要不断尝试, 检查, 虽然起初没有任何的路, 但是慢慢制造商机, 渐渐地我们就看到一条属于我们的路, 这期间我们也需要很有耐心。

遇到异议, 会以什么心态去面对?

以前很讨厌人际关系, 因为需要花时间去维持; 当遇到问题, 本身也属于比较容易烦躁。但是幸好有IO耐心的辅导, 开始学会看自己的问题, 会把遇到的困难一条一条list出来, 再来慢慢去解决。开始学会去review自己的presentation, 看自己哪里做的不够好, 哪里做得很棒, 从review中慢慢学习。

未来展望/目标

Fight for 今年的MDRT, 希望成为有钱有闲的GSM, 希望可以探索世界上更多的地方。